



VERMÖGENSWERKSTATT

PRIVATSEKRETARIAT & HONORARBERATUNG



Prof. Dr. Hartmut Walz

Herr Volker Hildebrand verbindet die zwei wichtigsten Dimensionen einer unabhängigen Finanzberatung nämlich vorbildliche Fachexpertise einerseits und hohe ethische Standards im Sinne des Kundeninteresses andererseits.

Die vorbildliche Expertise von Herrn Hildebrand bei allen Fragestellungen der privaten Anlage- und Vorsorgeberatung ist über jeden Zweifel erhaben. Ich konnte sein souveränes Wissen und Können bei einer Vielzahl konkreter Fälle und Themen in meinem Freundes- und Bekanntenkreis „live“ miterleben.

Es waren unzweifelhaft die hohen ethischen Standards, die Volker Hildebrand dazu bewegt/motiviert haben, eine gut bezahlte und prestigeträchtige Position einer Geschäftsbank aufzugeben und ohne Not in die Selbständigkeit einer unabhängigen Finanzberatung zu wechseln. Sondern es war sein ethischer Anspruch und das Bestreben, das Beste für den Privatkunden und nicht für die Anbieter von Finanzprodukten zu ermöglichen.

Denn Herr Hildebrand sieht sich selbst als „Anwalt des Kunden“ in finanziellen Dingen und lehnt den provisionsgetriebenen Produktverkauf von Finanzdienstleistungen ab. Aus wissenschaftlicher, gesellschaftlicher und moralischer Sicht unterstütze ich diesen Ansatz sehr, denn ich möchte ja auch nicht, dass mein Steuerberater scheinbar gratis für mich arbeitet, aber in Wirklichkeit vom Finanzamt bezahlt wird...

Während viele andere Finanzdienstleistungsverkäufer (auch wenn sie sich selbst als „Berater“ bezeichnen) die Komplexität und Intransparenz von Finanz- und Versicherungsprodukten nutzen, ist bei Herrn Hildebrand Transparenz und Verständlichkeit anzutreffen.

So hat Hr. Hildebrand einigen Freunden und Bekannten von mir geholfen, den längst verlorenen Überblick hinsichtlich ihres regelrechten Dschungels intransparenter und häufig auch sehr kostenintensiver Vorsorgeverträge wieder zu gewinnen. Und im Ergebnis eine Neuausrichtung zu finden, die viel kostengünstiger, viel effizienter und auch viel transparenter ist.

Kurzum: Ich kann jedermann nur empfehlen, sich bei Finanz- und Vorsorgethemen an Herrn Hildebrand zu wenden. Zahlen Sie lieber offen und transparent einen Euro Honorar an Herrn Hildebrand als vier bis fünf Euro versteckte Kosten in angeblich kostenlose Finanzberatung beim Provisionsvertrieb. Der scheinbar kostenlose Kaffee bei Ihrem früheren Finanzdienstleistungsberater war wahrscheinlich der teuerste Ihres Lebens.

Prof. Dr. Hartmut Walz, Inhaber des Lehrstuhls für Bankbetriebslehre und Behavioral Finance an der Hochschule Ludwigshafen a. Rh., Autor des Bestsellers „Einfach genial entscheiden in Geld und Finanzfragen“ (Haufe-Verlag).

<http://hartmutwalz.de/> und sein Finanzblog unter <http://schliesslich-ist-es-ihr-geld.de/start/>

